

申込方法

お問い合わせ・お申込みは、
公益財団法人埼玉県産業振興公社〈埼玉県よろず支援拠点〉
まで以下の方法で、お願いいたします。



- 右記バーコード（HPメール送信フォーム）
●FAX：048-645-3286

埼玉県産業振興公社内 埼玉県よろず支援拠点 埼玉県さいたま市大宮区桜木町 1-7-5 ソニックシティビル10F
相談日：月曜日～金曜日（祝日を除く） 相談時間：9:00～12:00、13:00～17:00

会場アクセス

鉄道(駅から徒歩)

- JR 川越線、東武東上線「川越駅」西口より徒歩 5 分
■西武新宿線「本川越駅」より徒歩 15 分

バスをご利用の場合

- 「本川越駅」西武バス乗り場①番
 - ＊新所 02、本 55 系統「川越駅西口」下車徒歩 5 分
 - ＊本 53、本 54 系統「ウェスタ川越前」下車すぐ
 - 「本川越駅」西武バス乗り場②番
 - ＊川越 35、川越 35-1 系統「ウェスタ川越前」下車すぐ
 - 「川越シャトル」21、22 系統「ウェスタ川越前」下車すぐ



経営力向上ミニセミナー 参加申し込み		※印のセミナーは 19:30～20:00 個別相談会	
【お申込み講座】 参加希望日程□に、 ✓印をつけてください ※個別相談を希望される方は、 その□にも印をつけてください	☐ H30/ 1/18(木)※海外展開 ☐ 個別相談希望 ☐ H30/ 2/22(木) 営業力強化 ☐ H30/ 1/23(火)※知財 ☐ 個別相談希望 ☐ H30/ 2/27(火)※IoT ☐ 個別相談希望 ☐ H30/ 2/ 6(火) 資金調達 ☐ H30/ 3/ 8(木) IT活用 ☐ H30/ 2/13(火)※人材育成 ☐ 個別相談希望 ☐ H30/ 3/13(火)※店舗経営 ☐ 個別相談希望 ☐ H30/ 2/15(木)※デザイン ☐ 個別相談希望 ☐ H30/ 3/27(火)※人材 ☐ 個別相談希望		
氏 名（ふりがな）			
住 所	〒	事業所名	
EメールアドレスまたはFAX			
日中で連絡先（携帯電話など）			
このセミナーを知ったきっかけはどちらですか？	・公社ホームページ ・ウェスタ川越ホームページ ・チラシ ・商工会議所などの商工団体から ・知人 ・その他（ ）		

【個人情報の利用目的のご案内】 お申込みが定員を超え、受講をお断りさせていただく場合のみ主催者からご連絡いたします。

埼玉県産業振興公社は、以下の目的で利用させていただきます。また、募集活動で入手した情報は、当公社の事業で使用・管理します。差し支えがある場合、事前にお申し出ください。

・研修やイベントなどに関する情報のご案内（送付物も含みます） ・各種相談やお問い合わせに関する対応 ・公社が実施する各種調査の公表 ・相談会の運営上必要となる相談者名簿、受付簿の作成など また、今回は共催者の埼玉県西部地域振興ふれあい拠点指定管理者 NeCST 創業支援ルームに、セミナー運営に資するため、取得した個人情報を提供いたします。その場合、公社に準じた取扱いをいたします。 ※公表する際は特定の個人を識別できないよう配慮します。

SIPC 中小企業の未来を創造する信頼のパートナー 公益財団法人 埼玉県産業振興公社

埼玉県よろず支援拠点×ウェスタ川越創業支援ルームのコラボ企画

会社の武器と防具をみがき、利益を増やす!

平成29年度
ミニセミナー
第2弾!!

経営力向上三二セミナー

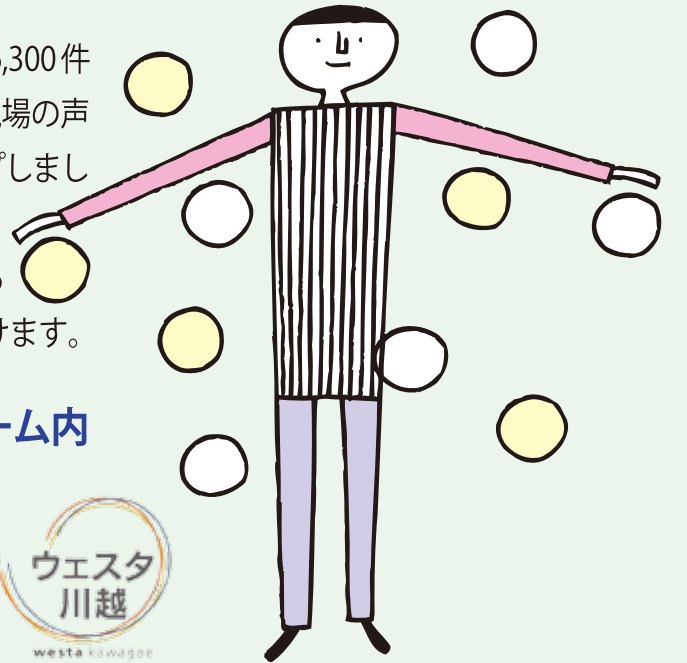
埼玉県産業振興公社〈埼玉県よろず支援拠点〉では、昨年度約6,300件の経営者・事業者の相談を受けました。それらを通して得た現場の声や、実際に成果につながった知識・経験・ノウハウをピックアップしました。今回もウェスタ川越創業支援ルームとコラボして、創業者にもわかりやすい内容で、必要な知識・ノウハウを提供するセミナーをご用意しました。何度でも無料で受講していただけます。

会 場：ウェスタ川越 5F 創業支援ルーム内

受講料：無料 定員：15名（先着順）

各回 18:00～20:00 (受付開始 17:45)

※印のセミナーは 19:30~20:00 個別相談会



日 程	ジャンル	テーマ	講 師
H30/ 1/18 (木)※	海外展開	必要最低限ビジネス英文メール&初めての海外拠点	よろず支援拠点 高橋
H30/ 1/23 (火)※	知財	知財の最前線	よろず支援拠点 野口
H30/ 2/ 6 (火)	資金調達	銀行は御社のここをみています	創業支援ルーム 伊達
H30/ 2/13 (火)※	人材育成	人手・人材不足時代の「頼れる」人材育成のコツ	中小企業診断士 小野
H30/ 2/15 (木)※	デザイン	売れる商品に売れる形あり	よろず支援拠点 白井
H30/ 2/22 (木)	営業力強化	商談を成功させるための営業トーク	創業支援ルーム 北川
H30/ 2/27 (火)※	IoT	アイデア×電子工作(数千円)で実現!あなたの会社のIoT	中小企業診断士 末廣
H30/ 3/ 8 (木)	IT 活用	ブログやフェイスブックで理想の集客を!	創業支援ルーム 高島
H30/ 3/13 (火)※	店舗経営	売れる＝買いたくなる店づくり	よろず支援拠点 阿部
H30/ 3/ 27 (火)※	人材	人材不足解消!「良い人材」に選ばれる会社になる	よろず支援拠点 小櫃

経営力アップのミニセミナー第2弾!!

何度でも無料で受講いただけます!!

H30/ 1 月 18 日(木)※

講師：よろず支援拠点 高橋友一

海外展開

必要最低限ビジネス英文メール& 初めての海外拠点

海外との商談はメールで始まります。展示会で入手した企業情報をもとに、見積もりの提示から実際の交渉に入ります。ビジネス・メールの基本や誤解を避ける表現を解説し、さらに海外拠点設立の注意事項に関しても言及します。

H30/ 1 月 23 日(火)※

講師：よろず支援拠点 野口 満

知 財

知財の最前線 ～知的資産は企業経営の宝です!～

知的資産経営の時代と言われますが、特許や実用新案、意匠権や商標権といった産業財産権だけではありません。営業活動に必要な、顧客取引情報や資料取引情報も大切な知的資産ですし、広報の著作物も財産です。他社との事業連携や海外展開においては、知的資産の保護や活用がきわめて重要です。これらを簡単にご紹介します。

H30/ 2 月 6 日(火)

講師：創業支援ルーム 伊達敏郎

資金調達

銀行は御社のここをみています ～事業性評価に基づく融資とは何か～

最近、良く耳にする「担保・保証に過度に依存しない融資」とは何か? 新たな判断基準による「事業性評価融資」とは何か? 企業経営への影響等を踏まえ、金融機関との良好な取引関係を構築するポイントを解説します。

H30/ 2 月 13 日(火)※

講師：中小企業診断士 小野孝二

人材育成

人手・人材不足時代の 「頼れる」人材育成のコツ

人手不足が言われていますが、AI・IoTの進展は人材育成不足に繋がります。必要なのは「自律性」の高い人材です。いかにして育成し繋ぎ留めるか。根底をなす「やる気」の引き出し方について考え方・工夫を解説します。

H30/ 2 月 15 日(木)※

講師：よろず支援拠点 白井要一

デザイン

売れる商品に 売れる形あり

多くのグッドデザイン賞を受賞してきた講師が、製品とデザインの関係をわかりやすく解説します。自社の置かれている立場、自社の強みといった売る前に確認すべき内容と競合他社とのデザイン問題など、売れる製品にするためのポイントを具体的に解説いたします。

●ミニセミナー会場
ウェスタ川越 5F 創業支援ルーム内
●受講料 無料 ●定員 15 名 (先着順)
●各回 18:00～20:00 (受付開始 17:45)
※印のセミナーは 19:30～20:00 個別相談会



H30/ 2 月 22 日(木)

講師：創業支援ルーム 北川雅人

営業力
強化

商談を成功させるための営業トーク ～「伝える力」を養うためには～

前回は好評につき、第2弾開催決定!

主に創業者、経験の浅い営業マン・営業ウーマン向けに、伝える力、事前準備の重要性、アクション、気配りの重要性などを、成功例・失敗例を交えてお伝えします。

H30/ 2 月 27 日(火)※

講師：中小企業診断士 末廣秀樹

IoT

アイデア×電子工作(数千円)で実現! あなたの会社のIoT ～人件費ゼロの仕掛け作り～

日常業務の中で単純な作業を繰り返していることはありませんか? その中にはアイデア×電子工作(数千円)で人件費ゼロにできる作業もあります。IoTと呼ばれる技術の体験とその作り方の説明、自分の会社で使うためのアイデアの発想をお伝えします。

H30/ 3 月 8 日(木)

講師：創業支援ルーム 高島一則

IT活用

ブログやフェイスブックで理想の集客を! ～売上げにつながる投稿術～

ブログやフェイスブックでお客様が集まると言われたものの、疲れるだけで結果に結びつかない。なぜ、そうになってしまうのか。毎日書くネタにも困らず、売上げにつながる、重要なポイントをお伝えします。

H30/ 3 月 13 日(火)※

講師：よろず支援拠点 阿部芳文

店舗経営

売れる＝買いたくなる店づくり ～お客様は「ヒト」なんですから～

ヒトには自分でも気が付かないクセや特性があります。お客様の「身体と感覚と感情」に着目してレイアウト、陳列、POP、サインなどを見直してみましょう。お客様にとって買いやすい、買いたくなるお店に生まれ変わっていきます。

H30/ 3 月 27 日(火)※

講師：よろず支援拠点 小櫃義徳

人 材

人材不足解消! 「良い人材」に選ばれる会社になる ～「人」から始まるプラスサイクルを生み出そう～

人手不足問題が叫ばれる今日、人材の確保と育成は大きな経営課題です。「働くこと」の考え方が変化中、あなたの会社は「人材」に対して、どのように向き合いますか? 選ばれる会社、成果を出すチームビルディングのポイントをお伝えします。

